

Programme Partenaire UCOPIA

Notre programme est destiné à nos partenaires revendeurs, responsables de la conception, de l'intégration, de l'installation et de l'assistance de la gamme UCOPIA du groupe Weblib : Ucopia, Ucopia Cloud, Smart Wifi et App Connect.

Basé sur la confiance et des engagements réciproques, il offre la possibilité de développer des opportunités commerciales durables, grâce à des ressources, des services et des avantages étendus.

Le programme offre trois niveaux d'adhésion : Bronze, Silver et Gold, permettant aux partenaires revendeurs de bénéficier d'avantages spécifiques.

Chez Weblib, nous sommes convaincus que la force du partenariat est essentielle et que ce programme représente un véritable atout.

Programme



Partenaire

Le programme a été conçu pour maximiser les bénéfices, soutenir le modèle commercial de ses partenaires et établir un cadre de communication entre les différentes équipes, en fonction de leur niveau d'engagement envers Weblib.

Ce programme répond à 3 objectifs :



Croissance



Rentabilité



Accompagnement

Le programme partenaire Ucopia constitue ainsi un levier essentiel, visant plusieurs objectifs :

- Offrir des formations certifiantes sur les solutions Weblib
- Soutenir le développement commercial des revendeurs
- Accroître la visibilité des revendeurs sur divers marchés

Être membre du programme partenaire, c'est s'engager dans une relation de confiance mutuellement bénéfique, visant à atteindre de nouveaux objectifs et à bénéficier d'avantages exclusifs selon votre statut.

Module



Certification

Le programme de certification vise à garantir que les partenaires commerciaux, les intégrateurs et les revendeurs possèdent les compétences et les connaissances nécessaires pour offrir des services de qualité à leurs clients. Le marché du Wifi étant en constante évolution et particulièrement exigeant, il est primordial que nos partenaires soient au fait des dernières actualités et maintiennent leur niveau de formation.

Le programme est composé de modules de formation en ligne ou en présentiel, qui couvrent des aspects essentiels des produits et services, les bonnes pratiques de mise en œuvre, ainsi que des outils et technologies associés.

Chaque module est conçu pour permettre aux participants d'acquérir des compétences spécifiques.

01

FOUNDATION



Le module Foundation s'adresse aux ingénieurs, IAV, techniciens et support des intégrateurs et opérateurs partenaires Weplib.

Il permet d'acquérir les connaissances nécessaires (présentations, lab) pour déployer et assurer le support des solutions Ucopia, Ucopia Cloud et Smart Wifi avec les fonctionnalités et architectures les plus fréquemment utilisées.

02

ADVANCED



Le module Advanced s'adresse aux populations techniques (ingénieurs, IAV, support, etc.) des partenaires Weplib qui mettent en oeuvre ou assurent le support de la gamme Ucopia (Ucopia, Ucopia Cloud, Smart Wifi et App Connect). Cette certification nécessite d'avoir obtenu la Certification Foundation.

Il parcourt entre autres les points clés suivants : positionner un contrôleur UCOPIA avec une licence ADVANCE dans une architecture réseau cible, installer et configurer UCOPIA Advance en accord avec les caractéristiques de l'environnement d'accueil et mettre en oeuvre l'App Connect.

Module



Certification

03

PRE SALES CONSOLIDATION



Ce module s'adresse aux ingénieurs avant-ventes des intégrateurs partenaires Weplib qui accompagnent leurs clients sur la question de la gestion des invités (Wifi ou filaire), tous secteurs d'activité confondus.

Il parcourt entre autres les points suivants : présenter les solutions de la gamme Ucopia et en faire des démonstrations, mettre en avant les avantages de nos solutions en perspective des besoins identifiés du client, recommander au client un type de licence et une architecture, préconiser une architecture type avec sa licence en fonction des besoins clients.

04

COMMERCIALE



Ce module s'adresse aux services commerciaux qui vendent des produits et services Weplib à travers le monde.

La certification "Commerciale" est indispensable pour disposer de discours actualisés et d'un argumentaire pertinent adapté aux différents secteurs.

À la fin de chaque module, une évaluation permet de mesurer le niveau de compréhension et d'application des connaissances. L'examen final valide les acquis et permet d'obtenir la certification.

Module



Certification

DURÉE DE VALIDITÉ

Les certificats Foundation, Advanced et Pre-Sales Consolidation sont nominatifs et valables 2 ans, renouvelables en passant un quiz pour prolonger leur validité de 1 an. Le certificat "Commerciale" est également nominatif et valable 1 an à partir de sa date de délivrance.

OÙ ET COMMENT LES PASSER ?

Vous pouvez trouver toutes les informations sur notre site web :



La certification est attribuée aux participants ayant obtenu une note supérieure à 80%. Chaque participant certifié recevra un diplôme personnalisé, mentionnant la date d'obtention ainsi que la période de validité.

Les partenaires disposent d'un délai de 6 mois pour renouveler la certification en cas de départ d'un collaborateur certifié.

Bénéfices



Partenaires

En fonction de leur statut, les partenaires peuvent bénéficier d'avantages spécifiques :

| | Bronze | Silver | Gold |
|---|-----------|--------|-------|
| ASSISTANCE | | | |
| Chargé de compte Weplib unique | ◆ | ◆ | ◆ |
| Taux de remise accordé | ◆ | ◆ ◆ | ◆ ◆ ◆ |
| Possibilité d'enregistrer les opportunités et de bénéficier de remises additionnelles | ◆ | ◆ ◆ | ◆ ◆ ◆ |
| Partage de leads de la part de Weplib | ◆ | ◆ | ◆ |
| Formation commerciale gratuite | ◆ | ◆ | ◆ |
| ACCOMPAGNEMENT | | | |
| Possibilités de co-marketing | sur étude | ◆ | ◆ |
| Participation aux événements Weplib (Weplib Tour, workshop technique, webinars...) | ◆ | ◆ | ◆ |
| Partage des actualités Weplib et accès au portail partenaire Weplib | ◆ | ◆ | ◆ |
| Possibilité de gain de visibilité par un témoignage client | ◆ | ◆ | ◆ |
| ASSISTANCE | | | |
| Contact avant-vente unique | | ◆ | ◆ |
| FORMATION | | | |
| Accès aux formations Weplib | ◆ | ◆ | ◆ |

Conditions



Requises

Afin d'obtenir un statut de partenaire, les conditions ci-dessous doivent être remplies :

| | Bronze | Silver | Gold |
|---|---------------------------|-----------------------------|---------------------------------------|
| Chiffre d'affaires annuel (n-1) | pas de minimum | >50K euros | >200K euros |
| Fournir un service d'installation et de support de premier niveau | ◆ | ◆ | ◆ |
| Plan de formation commerciale annuel obligatoire | ◆ | ◆ | ◆ |
| Nombre de professionnels certifiés Weblib dans l'entreprise | 1 Advanced 1 Pre sales | 2 Advanced 2 Pre sales | Plan de formation annuel à déterminer |
| Engagement sur les objectifs de vente | | Conformément aux conditions | Conformément aux conditions |



Les partenaires Bronze obtiennent plusieurs avantages, notamment des opportunités d'amélioration de marge.



Les partenaires Silver bénéficient de meilleures opportunités d'augmentation de leur marge et de budget de co-marketing par rapport aux partenaires Bronze.



Les partenaires Gold bénéficient de meilleures opportunités d'augmentation de leur marge, ainsi que de tous les bénéfices des partenaires Silver.

À propos de Weblib

Weblib est un éditeur français de logiciels qui propose depuis plus de 15 ans, des solutions Wifi basées sur le Cloud ou on-premise. Au travers de ses différentes marques Smart Wifi, Ucopia, Tab in Store ou encore Smilein, l'objectif est de permettre de gérer et sécuriser l'ensemble des connexions Wifi, sur tous les sites tout en offrant une expérience utilisateur optimale.